

# Stellenausschreibung

## Account-Manager/in Non-Food

In unserem Büro in Greven ist eine Vakanz im Non-Food Segment entstanden.

**In dieser vielseitigen Position sind Sie verantwortlich für die Realisierung von kommerziellen Zielstellungen für den Verkauf unseres Bindemittel „Flour Bond“ für die Holzpelletsherstellung in ganz Europa.**

**Bei dem Produkt „Flour Bond“ handelt es sich um ein Bindemittel auf Basis einer Getreidemischung in spezieller Verarbeitung.**

### Aufgabengebiete:

- **Betreuung und Pflege des bestehenden Kundenstammes sowohl im Innen- als auch im Außendienst**
- **Akquise von Neukunden**
- **Markttrends erkennen und in Verkaufsstrategien umsetzen**

### Ihr Profil:

- **Ausbildung im technischen und kommerziellen Bereich**
- **Verkaufserfahrung Business-to-Business**
- **Reisebereitschaft**
- **erfolgsorientiertes, analytisches und konzeptionelles Handeln**
- **hervorragende Kommunikation**
- **gute, verhandlungssichere Englisch- und Französischkenntnisse in Wort u. Schrift**

**Wenn Sie diese vielseitige Aufgabe interessiert und Sie eine zukunftsorientierte Position suchen, richten Sie bitte Ihre aussagekräftige schriftliche Bewerbung an:**

**Meneba Deutschland GmbH, z.H. Herr Schepers, Saerbecker Straße 100, 48268 Greven  
oder per E-Mail an: [k.schepers@meneba.com](mailto:k.schepers@meneba.com)**