

Woodox ist einer der größten Anbieter von DIN PLUS Pellets in Europa. Die Woodox-Firmenphilosophie setzt Produkt- und Versorgungsqualität an erste Stelle.



Wir suchen zur Verstärkung unseres Teams deutschlandweit

Key Account Manager (w/m) – Energiecontracting

Das Aufgabenprofil:

- Aufbau und Pflege von Geschäftskontakten mit Partnern aus der Contracting-Branche
- Erarbeitung von Vertriebsstrategien für die Contracting-Branche
- Analyse des Marktes und Wettbewerbs zur Identifizierung vertriebsrelevanter Entwicklungen und Trends im Hinblick auf Produkte, Preise und Aktionen
- Durchführung von Angebotsanalysen, Vertragsverhandlungen und -abschlüsse
- Fokus auf langfristige Kundenentwicklung und -bindung

Voraussetzungen:

- kaufmännische und/oder technische Berufsausbildung
- einschlägige Erfahrungen im Energie-Contracting, wünschenswert im kommunalen Bereich
- Kommunikations-, Überzeugungs- und Teamfähigkeit
- ausgeprägte soziale Kompetenz und Entscheidungsstärke
- selbstständige, strukturierte Arbeitsweise und hohe Leistungsbereitschaft
- PKW-Führerschein, Reisebereitschaft

Wir bieten:

- die Möglichkeit, eigene Ideen zu entwickeln und einzubringen
- den Teamaufbau mitzugestalten
- ein abwechslungsreiches Aufgabenfeld
- attraktive Entlohnung

Interessiert?

Dann senden Sie uns bitte Ihre Bewerbungsunterlagen vorzugsweise per E-Mail an bewerbung@woodox.de. Geben Sie bitte Ihren möglichen Eintrittstermin und Ihre Gehaltsvorstellungen an.

Woodox Management GmbH

Fuggerstr. 1a

04158 Leipzig

<http://www.woodox.de>